https://www.uomonline.com

21753 **M-8033**

Sl.No. Total No. of Pages : 11

V Semester B.Com. Examination, October/November 2019
(Scheme : RS (16 -17))
(Freshers of Oct./Nov. 2018 & Onwards)
COST & MANAGEMENT ACCOUNTING - IV

Time : 3 Hours **Max. Marks : 80**

Instruction : ***Answer all the parts.***

ಎಲ್ಲಾ ಭಾಗಗಳಿಗೂ ಉತ್ತರಿಸಿ.

https://www.uomonline.com

https://www.uomonline.com

PART - A

ಭಾಗ – ಎ

Answer any two questions. Each question carries 20 marks. **[2×20=40]**

ಯಾವುದಾದರೂ ಎರಡು ಪ್ರಶ್ನೆಗಳಿಗೆ ಉತ್ತರಿಸಿ. ಪ್ರತಿ ಪ್ರಶ್ನೆಗೆ 20 ಅಂಕಗಳು.

Q1) The following particulars relates to the company Sun Ltd. for the year 2017 and 2018.

Year	Sales (₹)	Profit/Loss (₹)
2017	6,00,000	– 1,00,000 [Loss]
2018	10,00,000	+1,00,000 [Profit]

Assuming that the cost structure and selling price remains the same. Find out

a) P/V Ratio

b) Fixed Expenses

c) BEP

d) Profit when sales is ₹ 15,00,000

e) Sales required to earn a profit of ₹ 5,00,000

f) Variable cost for both years.

P.T.O.

https://www.uomonline.com

https://www.uomonline.com

ಈ ಕೆಳಗಿನ ವಿವರಗಳು ಸನ್ ಕಂಪನಿ ನಿಯಮಿತದ 2017 ಮತ್ತು 2018 ವರ್ಷಗಳಿಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿವೆ.

ವರ್ಷ	ಮಾರಾಟ (ರೂ.)	ಲಾಭ/ನಷ್ಟ (ರೂ.)
2017	6,00,000	– 1,00,000 (ನಷ್ಟ)
2018	10,00,000	+1,00,000 (ಲಾಭ)

ವೆಚ್ಚ ರಚನೆ ಮತ್ತು ಮಾರಾಟ ಬೆಲೆ ಒಂದೆ ಸಮನೆ ಇರುತ್ತವೆ ಎಂದು ಭಾವಿಸಿಕೊಂಡು ಈ ಕೆಳಗಿನವುಗಳನು ಕಂಡು ಹಿಡಿಯಿರಿ.

ಎ) ಲಾಭ ಮಾರಾಟ ಪ್ರಮಾಣ

ಬಿ) ಸ್ಥಿರ ವೆಚ್ಚಗಳು

ಸಿ) ಸಮಸ್ಥಿತಿ ಬಿಂದು

ಡಿ) ರೂ. 15,00,000 ಮಾರಾಟವಾದಾಗ ಬರುವ ಲಾಭ

ಇ) ರೂ. 5,00,000 ಲಾಭಗಳಿಸಲು ಮಾಡಬೇಕಾದ ಮಾರಾಟ

ಎಫ್)ಎರಡು ವರ್ಷದ ಚರ ವೆಚ್ಚಗಳು

Q2) From the following information relating to Nishitha Ltd, prepare a cash Budget for 3 months ending Dec 2018.

Month	Sales ₹	Purchases ₹	Wages ₹	Overheads ₹
Aug.	4,00,000	2,40,000	76,000	38,000
Sept.	5,20,000	2,00,000	80,000	42,000
Oct.	4,60,000	2,20,000	84,000	46,000
Nov.	5,80,000	3,60,000	96,000	48,000
Dec.	6,00,000	3,40,000	90,000	50,000

https://www.uomonline.com
https://www.uomonline.com
https://www.uomonline.com

21753 **M-8033**

Additional Information:

1) Cash on hand on 1-10-2018 ₹80,000

2) 50% of the sales is for cash, and the balance 50% on credit, realised following two months of sale.

3) Creditors are paid in the month following the month of supply.

4) Lag in payment of wages ½ month and Overheads ¼ month

5) Advance Income Tax due in the month Dec. 2018 ₹75,000

6) A dividend of ₹1,50,000 on equity capital is to be paid in the month of Nov. 2018

7) Interest on investment receivable in the month of October. 2018 ₹1,00,000.

[illegible] ಲಿಮಿಟೆಡ್‌ಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದ ಈ ಕೆಳಗಿನ ಮಾಹಿತಿಯಿಂದ ಡಿಸೆಂಬರ್ 2018 ಕ್ಕೆ ಕೊನೆಗೊಳ್ಳುವಂತೆ ಮೂರು ತಿಂಗಳ ನಗದು ಮುಂಗಡ ಪತ್ರವನ್ನು ತಯಾರಿಸಿ.

ತಿಂಗಳು	ಮಾರಾಟ	ಖರೀದಿ	ಕೂಲಿ	ಮೇಲು ವೆಚ್ಚಗಳು
	ರೂ.	ರೂ.	ರೂ.	ರೂ.
ಆಗಸ್ಟ್	4.00.000	2,40,000	76,000	38,000
ಸೆಪ್ಟೆಂಬರ್	5.20.000	2,00,000	80,000	42,000
ಅಕ್ಟೋಬರ್	4,60,000	2,20,000	84,000	46,000
ನವೆಂಬರ್	5.80,000	3,60,000	96,000	48,000
ಡಿಸೆಂಬರ್	6,00,000	3,40,000	90,000	50,000

https://www.uomonline.com

https://www.uomonline.com

https://www.uomonline.com

https://www.uomonline.com

ಹೆಚ್ಚುವರಿ ಮಾಹಿತಿ:

1) 1–10–2018 ರಂದು ಇರಬಹುದಾದ ನಗದು ಶಿಲ್ಕು ರೂ. 80,000
2) ಶೇ. 50ರಷ್ಟು ಮಾರಾಟ ನಗದು ಮಾರಾಟವಾಗಿದ್ದು, ಮತ್ತು ಉಳಿದ ಶೇ. 50ರಷ್ಟು ಉದ್ದರಿ ಮಾರಾಟವಾಗಿರುತ್ತದೆ ಉದ್ದರಿ ಮಾರಾಟದ ಹಣವು ಮಾರಾಟವಾದ ನಂತರದ 2 ತಿಂಗಳಲ್ಲಿ ವಸೂಲಾಗುವುದು.
3) ಸರಕನ್ನು ಸರಬರಾಜು ಮಾಡಿದ ಮುಂದಿನ ತಿಂಗಳಲ್ಲಿ ಸರಬರಾಜುದಾರರಿಗೆ ಪಾವತಿಸಲಾಗುತ್ತದೆ.
4) ಕೂಲಿ ವೆಚ್ಚವನ್ನು 1/2 ತಿಂಗಳು ಮತ್ತು ಮೇಲು ವೆಚ್ಚವನ್ನು 1/4 ತಿಂಗಳು ತಡವಾಗಿ ಪಾವತಿಸಿರುತ್ತಾರೆ.
5) ಡಿಸಂಬರ್ 2018ಕ್ಕೆ ಆದಾಯ ತೆರಿಗೆ ಮುಂಗಡ ರೂ. 75,000 ರೂ. ಪಾವತಿಸಬೇಕಾಗುತ್ತದೆ.
6) ನವೆಂಬರ್ 2018ರಲ್ಲಿ ಸಾಮನ್ಯ ಷೇರು ಬಂಡವಾಳಕ್ಕೆ ರೂ. 1,50,000 ಲಾಭಾಂಶ ಕೊಡಬೇಕು.
7) ಅಕ್ಟೋಬರ್ 2018 ರಂದು 1,00,000 ರೂ. ಹೂಡಿಕೆಗಳಿಂದ ಬಡ್ಡಿ ಪಡೆಯಬೇಕಾಗಿದೆ.

Q3) From the following information prepare the Sales Budget of a Company for the year 2019.

Product	Rate per unit ₹	Budgeted Sales for 2018 units	Actual Sales for 2018 units
South Zone			
A	60	2,500	3,000
B	80	1,600	2,000
C	120	2,000	2,400
North Zone			
	₹	units	units
A	60	3,000	2,500
B	80	4,200	3,800
C	120	2,600	1,700
East Zone			
	₹	units	units
A	60	4,000	3,600
B	80	3,200	3,500
C	120	2,400	2,500

https://www.uomonline.com

https://www.uomonline.com

https://www.uomonline.com

https://www.uomonline.com

Suggestions emerging as a result of consultation among the different zonal sales managers were as follows:

a) The demand is more in South Zone for all the products. The market can aborb 25% more than the actuals in 2018, even when the price is increased by ₹20 per unit for every product during 2019.

b) In North Zone, there is competition from other Company. However a 10% increase can be achieved at the same rate in 2019 as compared with the actuals in 2018.

c) In East-Zone,a 25% increase on the budgeted sales of 2018 can be achieved with the help of Advertisement at an increased rate of ₹10 per unit for all the Products.

From the above show the precious years target and achievements in the Budgeted Statement for the year 2019.

ಈ ಕೆಳಗೆ ಕೊಟ್ಟಿರುವ ವಿವರಗಳಿಂದ 2019ನೇ ಸಾಲಿಗೆ ಒಂದು ಕಂಪನಿಯ ಮಾರಾಟ ಮುಂಗಡ ಪತ್ರವನ್ನು ತಯಾರಿಸಿ.

ವಸ್ತು	ದರ ಒಂದಕ್ಕೆ ರೂ.	2018ರ ಮುಂಗಡಪತ್ರ ಮಾರಾಟ ಯೂನಿಟ್‌ಗಳಲ್ಲಿ	2018ರ ವಾಸ್ತವ ಮಾರಾಟ ಯೂನಿಟ್‌ಗಳಲ್ಲಿ
		ದಕ್ಷಿಣ ವಲಯ	
A	60	2,500	3,000
B	80	1,600	2,000
C	120	2,000	2,400
		ಉತ್ತರ ವಲಯ	
	ರೂ.	ಯೂನಿಟ್	ಯೂನಿಟ್
A	60	3,000	2,500
B	80	4,200	3,800
C	120	2,600	1,700
		ಪೂರ್ವ ವಲಯ	
	ರೂ.	ಯೂನಿಟ್	ಯೂನಿಟ್
A	60	4,000	3,600
B	80	3,200	3,500
C	120	2,400	2,500

https://www.uomonline.com

https://www.uomonline.com

https://www.uomonline.com

https://www.uomonline.com

ವಿವಿಧ ವಲಯಗಳ ವಿಕ್ರಯ ವ್ಯವಸ್ಥಾಪಕರ ನಡುವೆ ನಡೆದ ಸಮಾಲೋಚನೆಗಳ ಪರಿಣಾಮವಾಗಿ ಹೊರಬಂದ ಸೂಚನೆಗಳು ಈ ಕೆಳಗಿನಂತಿವೆ.

ಎ) ದಕ್ಷಿಣ ವಲಯದಲ್ಲಿ ಎಲ್ಲಾ ವಸ್ತುಗಳಿಗೆ ಅಧಿಕ ಬೇಡಿಕೆ ಇದೆ. 2019 ರಲ್ಲಿ ಪ್ರತಿಯೊಂದು ವಸ್ತುವಿಗೆ ರೂ. 20 ಬೆಲೆ ಹೆಚ್ಚಿಸಿದರೂ ಸಹ ಪೇಟೆಯ ಹಿಂದಿನ (2018) ವರ್ಷದ ವಾಸ್ತವ ಸಾಧನೆಗಿಂತ ಶೇಕಡ 25 ರಷ್ಟು ಹೆಚ್ಚಿಗೆ ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳಬಹುದು.

ಬಿ) ಉತ್ತರ ವಲಯದಲ್ಲಿ ಇತರ ಕಂಪನಿಗಳಿಂದ ಪೈಪೋಟಿ ಇದೆ. ಆದರೂ, 2018 ರ ದರದಲ್ಲಿ ವಾಸ್ತವ ಸಾಧನೆಗಿಂತ ಶೇಕಡ 10ರಷ್ಟು ಹೆಚ್ಚಳವನ್ನು 2019 ರಲ್ಲಿ ಸಾಧಿಸಬಹುದು.

ಸಿ) ಪೂರ್ವ ವಲಯದಲ್ಲಿ, ಜಾಹಿರಾತಿನ ಸಹಾಯದಿಂದ, ಎಲ್ಲಾ ವಸ್ತುವಿನ ಪ್ರತಿ ಯೂನಿಟ್‌ಗೆ ರೂ. 10ರಂತೆ ಹೆಚ್ಚಿಸಿದ ದರದಲ್ಲಿ 2018ರ ಮುಂಗಡ ಪತ್ರದ ಮಾರಾಟದ ಮೇಲೆ ಶೇಕಡ. 25ರಷ್ಟು ಹೆಚ್ಚಳ ಸಾಧಿಸಬಹುದು.

ಹಿಂದಿನ ವರ್ಷದ ಗುರಿ ಮತ್ತು ಸಾಧನೆಗಳನ್ನು ಸಹ 2019ನೇ ವರ್ಷದ ಮುಂಗಡ ಪತ್ರದಲ್ಲಿ ತೋರಿಸಿ.

Q4) Define Management Reporting. What are its objectives? Explain the Principles of a good Management Reporting System.

ನಿರ್ವಹಣಾ ವರದಿಯನ್ನು ವ್ಯಾಖ್ಯಾನಿಸಿ. ಇದರ ಉದ್ದೇಶಗಳಾವುವು. ಒಂದು ಒಳ್ಳೆಯ ನಿರ್ವಹಣಾ ವರದಿಯಲ್ಲಿ ಇರಬೇಕಾದ ತತ್ವಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.

PART - B

ಭಾಗ - ಬಿ

Answer any two questions. Each question carries 10 marks **[2×10=20]**

ಯಾವುದಾದರೂ ಎರಡು ಪ್ರಶ್ನೆಗಳಿಗೆ ಉತ್ತರಿಸಿ. ಪ್ರತಿ ಪ್ರಶ್ನೆಗೆ 10 ಅಂಕಗಳು.

Q5) What is Standard Costing? Distinguish between standard costing and budgetary control.

ಶಿಷ್ಟ ವೆಚ್ಚ ನಿರ್ಣಯ ಎಂದರೇನು? ಶಿಷ್ಟ ವೆಚ್ಚ ನಿರ್ಣಯ ಹಾಗೂ ಮುಂಗಡ ಪತ್ರ ನಿಯಂತ್ರಣ ನಡುವಿನ ವ್ಯತ್ಯಾಸ ತಿಳಿಸಿ.

https://www.uomonline.com
https://www.uomonline.com
https://www.uomonline.com

https://www.uomonline.com

ಒಂದು ವಸ್ತುವನ್ನು ತಯಾರಿಸಲು ಬೇಕಾಗುವ ಕಚ್ಚಾ ವಸ್ತು ಮತ್ತು ಕೂಲಿಯ ಶಿಷ್ಟ ವೆಚ್ಚದ ಚೀಟಿಯು ಈ ಕೆಳಗೆ ಕೊಡಲಾಗಿದೆ.

ಕಚ್ಚಾ ಸಾಮಗ್ರಿ – 4 ಕೆ.ಜಿ.ಗಳು ಪ್ರತಿ ಒಂದು ಕೆ.ಜಿ.ಗೆ ರೂ. 11

ಕೂಲಿ – 10 ಗಂಟೆಗಳು ಪ್ರತಿ ಗಂಟೆಗೆ ರೂ. 3

ಮಾರ್ಚ್ 2019 ರಲ್ಲಿ ಒಟ್ಟು 5,800 ಯೂನಿಟ್‌ಗಳನ್ನು ಉತ್ಪಾದಿಸಲು ಈ ಕೆಳಗೆ ತಿಳಿಸಿರುವ ಕಚ್ಚಾ ಸಾಮಗ್ರಿ ಮತ್ತು ಕೂಲಿಯನ್ನು ವಾಸ್ತವವಾಗಿ ಬಳಸಲಾಗಿದೆ.

ಕಚ್ಚಾ ಸಾಮಗ್ರಿ – 23,500 ಕೆ.ಜಿ.ಗಳು ಒಂದು ಕೆ.ಜಿ.ಗೆ ರೂ. 10

ಕೂಲಿ – 58,300 ಗಂಟೆಗಳು ಪ್ರತಿ ಗಂಟೆಗೆ ರೂ. 3.50

ಕಚ್ಚಾ ಸಾಮಗ್ರಿ ಮತ್ತು ಕೂಲಿ ವೆಚ್ಚದ ವ್ಯತ್ಯಾಸಗಳನ್ನು ಕಂಡುಹಿಡಿಯಿರಿ.

Q8) A Company producing 20,000 units of a **product working at 80% Capacity,** receives an order from a foreign dealer for **5,000 units at ₹ 650 per unit** although the local sales price is ₹ 850 per unit.

The present cost structure is given below:

	₹
Material	250 per unit
Labour	100 per unit
Overhead fixed	200 per unit
Variable	200 per unit
Total cost	750 per unit

a) Advise the Management whether to accept the foreign order or not.

b) What will be your advise if the same order had come from a local market.

https://www.uomonline.com

https://www.uomonline.com
https://www.uomonline.com

https://www.uomonline.com

ಒಂದು ಸಂಸ್ಥೆಯ ಪ್ರಸುತ ಶೇ. 80ರ ಸಾಮರ್ಥ್ಯದಲ್ಲಿ ಕಾರ್ಯ ನಿರ್ವಹಿಸುತ್ತಿದ್ದು ಸಧ್ಯ 20,000 ಯೂನಿಟ್‌ಗಳನ್ನು ತಯಾರಿಸುತಿದೆ ಸ್ಥಳೀಯ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯಲ್ಲಿ ಒಂದು ಯೂನಿಟ್‌ಗೆ

ರೂ. 850 ರಂತೆ ಮಾರಾಟವಾಗುತ್ತಿದ್ದು ವಿದೇಶಿ ವ್ಯಾಪಾರಿಯೊಬ್ಬರಿಂದ ರೂ. 650 ರಂತೆ 5,000 ಯೂನಿಟ್‌ಗಳಿಗೆ ಆದೇಶ ಬಂದಿರುತ್ತದೆ.

	ರೂ.
ಸಾಮಾಗ್ರಿ	250 ಪ್ರತಿ ಯೂನಿಟ್‌ಗೆ
ಕೂಲಿ	100 ಪ್ರತಿ ಯೂನಿಟ್‌ಗೆ
ಮೇಲುವೆಚ್ಚ–ಸ್ಥಿರ	200 ಪ್ರತಿ ಯೂನಿಟ್‌ಗೆ
ಚರ	200 ಪ್ರತಿ ಯೂನಿಟ್‌ಗೆ
ಒಟ್ಟು ವೆಚ್ಚ ರೂ.	750 ಪ್ರತಿ ಯೂನಿಟ್‌ಗೆ

ಎ) ಈ ವಿದೇಶಿ ಆದೇಶವನ್ನು ಒಪ್ಪಿಕೊಳ್ಳುವ ಇಲ್ಲವೆ ಒಪ್ಪದಿರುವ ಬಗ್ಗೆ ಆಡಳಿತ ಮಂಡಳಿಗೆ ಸಲಹೆಯನ್ನು ಕೊಡಿ.

ಬಿ) ಇದೇ ಆದೇಶವು ಒಬ್ಬ ಸ್ಥಳೀಯ ವ್ಯಾಪಾರಸ್ಥನಿಂದ ಬಂದಿದ್ದರೆ ನಿಮ್ಮ ಸಲಹೆ ಏನು?

PART -C

ಭಾಗ – ಸಿ

Answer any four questions. Each question carries 5 marks. **[4×5=20]**

ಯಾವುದಾದರೂ ನಾಲ್ಕು ಪ್ರಶ್ನೆಗಳಿಗೆ ಉತ್ತರಿಸಿ. ಪ್ರತಿ ಪ್ರಶ್ನೆಗೆ 5 ಅಂಕಗಳು.

Q9) State the different motives of holding cash.

ನಗದನ್ನು ಹಿಡಿದಿಟ್ಟು ಕೊಳ್ಳುವ ಪ್ರೇರಣೆಗಳನ್ನು ಬರೆಯಿರಿ.

https://www.uomonline.com

https://www.uomonline.com

https://www.uomonline.com

https://www.uomonline.com

*Q10)*Write a note on Relevant cost.

ಸಮಂಜಸ ವೆಚ್ಚದ ಬಗ್ಗೆ ಟಿಪ್ಪಣಿ ಬರೆಯಿರಿ.

*Q11)*Explain any 3 types of management reports.

ಯಾವುದಾದರೂ ಮೂರು ನಿರ್ವಹಣಾ ವರದಿ ವಿಧಗಳನ್ನು ಸಂಕ್ಷಿಪ್ತವಾಗಿ ವಿವರಿಸಿ.

*Q12)*A company makes a profit of ₹2,00,000. Its fixed cost ₹4,00,000 and BEP sales ₹8,00,000. Find its actual sales.

ಒಂದು ಕಂಪನಿಯು ರೂ. 2,00,000 ಲಾಭ ಮಾಡಿದೆ. ಅದರ ಸ್ಥಿರ ವೆಚ್ಚ ರೂ. 4,00,000 ಹಾಗೂ ಲಾಭ ನಷ್ಟ ವಿಲ್ಲದ ಮಾರಾಟ ಬಿಂದು ರೂ. 8,00,000 ಅದರ ನಿಜವಾದ ಮಾರಾಟದ ಮೌಲ್ಯವನ್ನು ಕಂಡುಹಿಡಿಯಿರಿ.

*Q13)*State any five assumptions of marginal costing.

ಅಂಚಿನ ವೆಚ್ಚ ಪದ್ಧತಿಯ 5 ಊಹೆಗಳನ್ನು ತಿಳಿಸಿರಿ.

*Q14)*A Company is at present working at 90% of its capacity and producing 13,500 units p.a. It operates a flexible Budgetary control system The following figures are obtained from its budget. https://www.uomonline.com

	90%	100%
Sales	15,00,000	16,00,000
Material & Labour	8,07,000	8,96,667
Semi fixed expenses	97,500	1,00,500
Fixed expenses	3,00,500	3,00,500
Variable expenses	1,45,000	1,49,500

Determine the differential cost of producing 1,500 units by increasing capacity to 100% and calculate profit on sale of 1,500 units.

https://www.uomonline.com

https://www.uomonline.com

https://www.uomonline.com

https://www.uomonline.com

ಒಂದು ಕಂಪನಿಯು ಶೇ. 90ರ ಸಾಮರ್ಥ್ಯದಲ್ಲಿ 13,500 ಯುನಿಟ್‌ಗಳನ್ನು ತಯಾರಿಸುತ್ತದೆ. ಆ ಕಂಪನಿಯೂ ಬದಲಾಗುವ ಮುಂಗಡ ಪತ್ರ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯಲ್ಲಿ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸುತ್ತದೆ. ಈ ಕೆಳಗಿನ ವಿವರಗಳನ್ನು ಮುಂಗಡ ಪತ್ರದಿಂದ ಪಡೆಯಲಾಗಿದೆ.

	ಶೇ. 90	ಶೇ. 100
ಮಾರಾಟ	15,00,000	16,00,000
ಕಚ್ಚಾ ಸಾಮಾಗ್ರಿ ಮತ್ತು ಶ್ರಮ	8,07,000	8,96,667
ಅರೆ ಸ್ಥಿರ ವೆಚ್ಚಗಳು	97,500	1,00,500
ಸ್ಥಿರ ವೆಚ್ಚಗಳು	3,00,500	3,00,500
ಚರ ವೆಚ್ಚಗಳು	1,45,000	1,49,500

ಸಾಮರ್ಥ್ಯವನ್ನು ಶೇಕಡ. 100 ಕ್ಕೆ ಹೆಚ್ಚಿಸಿ, 1,500 ಯೂನಿಟ್‌ಗಳನ್ನು ತಯಾರಿಸಲು ಆಗುವ ವ್ಯತ್ಯಾಸದ ವೆಚ್ಚವನ್ನು ಕಂಡುಹಿಡಿಯಿರಿ. ಹಾಗೂ 1,500 ಯೂನಿಟ್ ಮಾರಾಟ ಆದಾಗ ಆಗುವ ಲಾಭವನ್ನು ಕಂಡುಹಿಡಿಯಿರಿ.

https://www.uomonline.com
Whatsapp @ 9300930012
Send your old paper & get 10/-
अपने पुराने पेपर्स भैजे और 10 रुपये पायें,
Paytm or Google Pay से

https://www.uomonline.com

https://www.uomonline.com

https://www.uomonline.com